

ONLINE

FORMACIÓN EMPRESARIAL

MIÉRCOLES DE SEPTIEMBRE A DICIEMBRE DE 2021



**Boadilla
del Monte**
AYUNTAMIENTO



INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES
empresas@aytoboaddilla.com



**Boadilla
del Monte**
AYUNTAMIENTO

www.aytoboaddilla.org

SEPTIEMBRE

Miércoles 15
11:00 - 13:00 h

¿Soy un buen emprendedor o empresario? Verifícalo con el análisis DAFO

Ponente: Cristina Jardón
Experta en inteligencia emocional, mindfulness y compassion bienestar en las organizaciones; SIY Certified Teacher

Objetivo: Conoce tus talentos, fortalezas y áreas de mejora a través de DAFO, CAME e IKIGAI.

Establecer un plan de acción para mejorar el desarrollo del proyecto o negocio.

Miércoles 22
11:00 - 13:00 h

Estrategia de marketing digital para emprendedores y empresas

Ponente: Jesús García Fernández
Consultor especializado en marketing digital

Objetivo: Cómo identificar el valor diferencial de mi empresa o proyecto, la creación de la identidad digital de la marca en Internet y el plan de marketing digital.

Miércoles 29 11:00 - 13:00 h

LinkedIn para emprendedores y empresarios

Ponente: Olga de Vega
Psicóloga, formadora, coach

Objetivo: ¿Quieres saber cómo desarrollar un perfil de LinkedIn para que te encuentren tus potenciales clientes? ¿Quieres conocer cómo encontrarlos tú?

El objetivo de este taller es ofrecerte estrategias para ser más visible y posicionar tu marca en LinkedIn.

OCTUBRE

Miércoles 13
11:00 - 13:00 h

Por qué vendo y no tengo dinero en la cuenta corriente

Ponente: Eduardo Flores
Mi Director Financiero - CEO

Objetivo: Conocer las principales causas que hacen que tengas problemas de liquidez a pesar de tener ventas consistentes. Veremos la relación entre Balance, Cuenta de Resultados y Cash Flow y por qué, a pesar de tener una empresa rentable, puedes tener problemas de pago.

Miércoles 27
11:00 - 12:30 h

10 claves para tomar decisiones

Ponente: Javier Bergón
Empresario y conferenciante

Objetivo: Las decisiones no son gratuitas, todas tienen una consecuencia. Te proponemos 10 claves para tomar las mejores decisiones.

NOVIEMBRE

Miércoles 10
11:00 - 13:00 h

¿Cómo convencer a mi cliente en menos de 2 minutos? Claves para tu elevator pitch

Ponente: Ana Lostalé
Psicóloga y executive coach por la EEC

Objetivo: Conocer qué es y qué información contiene un Elevator Pitch de alto impacto. Llevarlo a la práctica con ejercicios.

Miércoles 17
11:00 - 13:00 h

Convierte clientes en fans de tu marca

Ponente: Ramón Arjona
Consultor de marketing y comunicación

Objetivo: Convertir al cliente fiel en prescriptor de la marca y por extensión, en comercial de la misma. Mejorar la fidelización de nuestros clientes, a través de diferentes acciones online y offline, haciendo especial énfasis en las que permiten una conexión emocional con el cliente.

DICIEMBRE

Miércoles 1
11:00 - 13:00 h

El reto del equilibrio emocional para personas emprendedoras y empresarias

Ponente: Yamila Masoud
Consultora, facilitadora, mentora y coach certificada

Objetivo: Tanto si has emprendido como si estás pensando en hacerlo, sostenerte en equilibrio emocional puede resultar un gran reto.

En este taller ahondaremos en el autoconocimiento que te permitirá superar los baches psicológicos y emocionales del día a día de una persona emprendedora o empresaria.

Miércoles 14
11:00 - 13:00 h

Nóminas y Seguros Sociales: conceptos, cotizaciones, tributación y modelos RLC y RNT

Ponente: Vanessa González Blázquez
Asesora laboral

Objetivo: Conocer los conceptos y datos imprescindibles de una nómina, las cotizaciones por parte de la empresa y el trabajador, la tributación y los modelos RLC y RNT para el pago de los Seguros Sociales.

